

# Economico Flash ⚡ #48

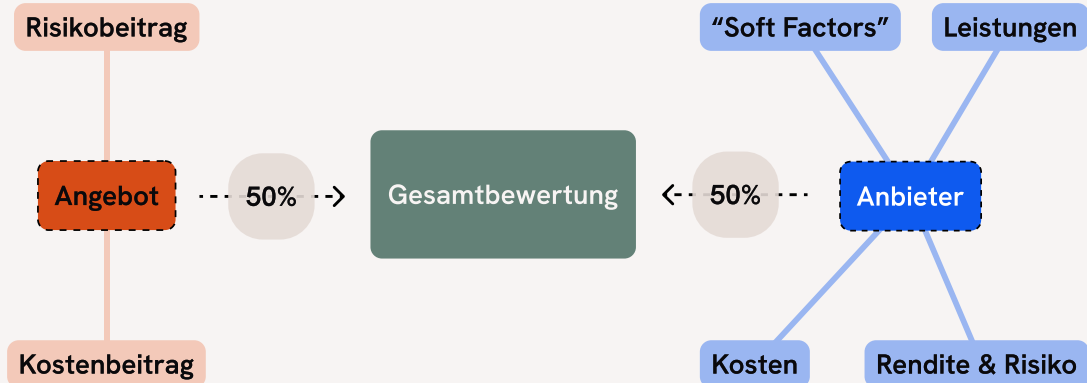
## Kosten-Nutzen-Verhältnis einer Pensionskasse: Überblick

info@economico.ch

Dr. Ueli Mettler,  
c-alm AG

Folgen Sie uns  
auf [LinkedIn](#)

Chart der Woche: Beurteilungsraster für Kosten-Nutzen-Verhältnis einer PK



Vor Wochenfrist haben wir im [Flash 47](#) darüber diskutiert, dass Ihr Vorsorgeplan nicht Sache Ihrer PK, sondern diejenige Ihres Arbeitgebers ist. Heute sprechen wir darüber, wie die im Vorsorgeplan definierten Leistungen zum bestmöglichen Kosten-Nutzen-Verhältnis erbracht werden können. Damit nehmen wir die PK ins Visier.

Für die Beurteilung versetzen wir uns in die Perspektive eines KMU's, das bei einer Sammel- und Gemeinschaftseinrichtung einen neuen BVG-Lösung sucht. Die diskutierten Kriterien lassen sich aber auch auf die Beurteilung einer betriebseigenen Pensionskasse übertragen. Und selbstverständlich sind diese Kriterien auch für Sie als versicherte Einzelperson massgebend, ob Sie bei einer guten oder schlechten Pensionskasse versichert sind.

Wenn nun also im Vorsorgeplan die gewünschten Leistungen einmal definiert sind, schaut man zunächst, welche PK für diese definierten Leistungen das beste **Angebot** bzw. den besten **Preis** macht. Dafür vergleicht man die **Kosten- und Risikobeiträge**, welche die PK für die im Vorsorgeplan gewünschten Leistungen fordert. Wer es pingelig mag, zerlegt zusätzlich noch das **Kostenreglement** der PK in seine Einzelteile, um zu sehen, ob und welche weiteren Kostenelemente an die Versicherten ausgelagert werden. Die Höhe der Sparbeiträge fließen nicht in die Angebotsbeurteilung ein, weil diese direkt den Altersguthaben gutgeschrieben werden.

Die übrigen Beurteilungskriterien betreffen die Pensionskasse und damit den **Anbieter** selbst. Die verschiedenen quantitativen Kriterien lassen sich den Geschäftsberichten der PK entnehmen, für verschiedene Kriterien macht ein Mehrjahresvergleich Sinn.

Es ist grundsätzlich Geschmackssache, wie die einzelnen Kriterien für eine Gesamtevaluation gewichtet werden, eine fifty-fifty-Gewichtung der Angebots- und Anbieterkriterien ist sicher nicht falsch.

Innerhalb der Anbieterkriterien unterscheiden wir die vier Dimensionen **Rendite & Risiko**, **Kosten**, **Leistungen** und **„Soft Factors“**.

Weil wir uns die drei ersten, quantitativen Kriterien in je einem der folgenden drei Economico Flashes gesondert zur Brust nehmen, beschränken wir uns an dieser Stelle auf eine kurze Diskussion der **„Soft Factors“**.

Ein Qualitätsmerkmal einer Sammel- und Gemeinschaftseinrichtung ist sicherlich, wie flexibel sie auf die Gestaltungswünsche eines Unternehmens bezüglich Vorsorgeplan eintreten kann. Einige Vorsorgeeinrichtungen sind da ziemlich starr unterwegs, bei anderen gilt der Grundsatz „Alles geht“ – solange es im gesetzlich festgelegten Rahmen bleibt.

Ein weiteres Leistungsmerkmal ist die Verfügbarkeit eines umfassenden Informations- und Beratungsangebots. Die Versicherten einer solchen PK erhalten Zugang zu einem unabhängigen und kompetenten Beratungsangebot und treffen interesselwährende und damit bessere finanzielle Entscheidungen.

### Takeaways

- Bei der Beurteilung einer PK sind **Angebotskriterien und Anbieterkriterien zu unterscheiden.**
- Das **Angebot** wird über die **Kosten- und Risikobeiträge** evaluiert.